

Technischer Verkaufsberater im Aussendienst (m/w/d)

Region: Ostschweiz

Wir bieten dir innovative und leistungsstarke Systemlösungen für den umweltschonenden Umgang mit der Ressource Wasser in der Schweiz. Seit 2020 gehört die Watersys AG zur BG-Graspointner Group und ist damit Teil eines starken und globalen Netzwerkes. Unser Geschäftsbereich umfasst Linienentwässerung, Versickerungsanlagen und Wasserbehandlung.

Deine Aufgaben:

- Gebiets- und Budgetverantwortung in deinem Verkaufsgebiet
- Aktive Betreuung und Akquisition von Ingenieuren, Architekten, Bauverwaltern, Verarbeitern und Fachhändlern
- Erarbeitung von objektspezifischen technischen Lösungen
- Objektbearbeitung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst

Dein Profil:

- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung
- Du hast einige Jahre erfolgreiche Verkaufspraxis in der Baubranche
- Neben deiner ambitionierten und gewissenhaften Art überzeugst du durch Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Du fühlst dich sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen und hast eine Affinität zu digitalen Medien
- Du bist eine motivierte und belastbare Persönlichkeit

Wir bieten Dir:

- Eine verantwortungsvolle und vielseitige Tätigkeit
- Ein Arbeitsumfeld mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen und international erfolgreichen, wachsenden Unternehmen
- Hohe Selbständigkeit und Verantwortung im eigenen Aufgabenbereich
- Umfassende, intensive Einschulung
- Homeoffice
- Leistungsabhängige Entlohnung
- fortschrittliche Anstellungsbedingungen

Passst die Beschreibung zu dir und hat die Stelle dein Interesse geweckt? Dann setze deinen nächsten Karriereschritt und sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen. Solltest du Fragen zur Stellenausschreibung haben, freuen wir uns über dein E-Mail.

Watersys AG
Industriering 17
CH-3250 Lyss

Stephan Grünig
Tel.: +41 79 229 48 17
E-Mail: s.gruenig@watersys.ch
Web: www.watersys.com